



Profiel businesspartner bij Boom Werving & Selectie

Boom Werving & Selectie is een innovatief en kwalitatief hoogwaardig werving- en selectiebureau. Al ruim tien jaar bemiddelt het bureau in hbo en wo functies binnen uitzendorganisaties en management-interimbureaus. Het kennis- en kwaliteitsniveau is dusdanig hoog, dat is besloten in 2010 een netwerkformule te starten. Zorgvuldig geselecteerde businesspartners kunnen onder de naam en volgens de formule van Boom hun eigen onderneming opzetten. Hiervoor is het bureau op zoek naar ervaren consultants, die graag zelfstandig willen werken binnen een team van specialisten. Die vanuit eigen vakmanschap een toegevoegde waarde aan Boom kunnen leveren. En, die zich continu willen ontwikkelen om succesvol te zijn en blijven.

Zie jij hierin een uitdaging? Lees dan verder voor meer informatie over de netwerkformule, visie op de bedrijfsvoering en het gevraagde profiel van een businesspartner.

Netwerkformule

In tien jaar tijd heeft Boom een goede naam in de arbeidsbemiddelingbranche opgebouwd. De eigenaren Susanne van Boom en Vincent van der Veen maakten niet alleen een groei door op kennis- en kwaliteitsniveau, maar ook op ondernemersvlak. Om deze kennis én passie met andere ondernemers te delen, is de netwerkformule in het leven geroepen. Het doel: zelfstandig werken met gelijkgestemden die eveneens een ongekende drive voor het vak hebben! Als businesspartner heb je daarbij flexibiliteit in werktijden, werkdagen (vanaf 28 uur per week) en werkplek. Tegelijkertijd kun je altijd en overal rekenen op alle benodigde ondersteuning door de ervaren eigenaren van Boom. Verder gelden onder meer de volgende voordelen:

- Je krijgt een vermelding op de bestaande website van Boom
- Je maakt gebruik van de aanwezige huisstijl voor visitekaartjes, briefpapier, offertes, etc.
- Je krijgt direct toegang tot het omvangrijke kandidatennetwerk
- Je kunt gebruikmaken van de flexplekken en spreekkamers van Boom
- Je kunt een personal coach inschakelen voor begeleiding
- Je krijgt toegang tot geavanceerde recruitmentsoftware en marketing-/backoffice-administratie
- Je sluit je automatisch aan bij MensenNetwerk en profiteert van alle voordelen
- Je kunt alle online psychologische testen inzetten voor jouw kandidaten, zodat je de juiste kandidaat aan de juiste functie en opdrachtgever koppelt

Visie op bedrijfsvoering

Uiteraard is het van groot belang dat jij je als businesspartner in de visie van Boom kunt vinden. Leidend hierin zijn een persoonlijke benadering, professionele werkwijze en onderscheidende aanpak.

Persoonlijke benadering

Als businesspartner heb je oprechte interesse in de kandidaat en opdrachtgever. Dat betekent dat je bij een kandidaat nauwkeurig onderzoekt wat zijn talenten en valkuilen zijn. En, wat bijvoorbeeld zijn belangrijkste drijfveer is. Hiervoor voer je niet alleen persoonlijke gesprekken, maar zet je ook persoonlijkheidstesten in. Je wilt zeker weten dat kandidaat, functie en opdrachtgever naadloos op elkaar aansluiten. Daarnaast houdt de persoonlijke benadering ook in, dat businesspartners elkaar weten te vinden en van de synergie gebruikmaken. Vanaf dag één maak je deel uit van een professioneel team, waarmee je kunt sparren, kennis kunt uitwisselen en bijvoorbeeld kandidaten of opdrachtgevers kunt delen. Je hebt niet alleen telefonisch contact, maar ziet elkaar ook met regelmaat tijdens borrels en meetings. Geheel vrijblijvend uiteraard!

Professionele werkwijze

Professioneel werken betekent bij Boom niet alleen dat je afspraken nakomt en je voor 100% inzet. Een professionele werkwijze houdt namelijk ook in dat je niet iedere opdracht aanneemt. Je richt je uitsluitend op je specialisme; alleen dan kun je de beste kwaliteit leveren. Natuurlijk verwijs je een opdrachtgever of kandidaat dan wel naar een andere gespecialiseerde businesspartner. Overigens is je werkwijze niet vast omkaderd. Als businesspartner ben je professioneel genoeg om je eigen werkwijze, werkplek en werktijden te bepalen. Boom biedt daarbij advies en begeleiding, waarbij geput wordt uit ruim vijftien jaar kennisopbouw en ervaring.

Onderscheidende aanpak

Boom gaat continu met de tijd mee, houdt alle ontwikkelingen in de werving en selectie nauwlettend in de gaten en maakt op basis daarvan slimme strategische keuzes. Ook is het bureau aangesloten bij MensenNetwerk, waartoe ook WervingsNetwerk Nederland behoort. Als businesspartner word je hiervan automatisch lid. Een van de voordelen is dat je samenwerkt met gekwalificeerde collega-bureaus en efficiënt elkaars kandidaten kunt matchen. Verder stelt het gebruiksvriendelijke, geavanceerde en omvangrijke recruitmentsoftwarepakket je in staat om mee te liften met alle belangrijke technologische ontwikkelingen.

Profiel businesspartners

Om je als businesspartner aan te kunnen sluiten, is het belangrijk dat je aan het opgestelde profiel voldoet. Zo is Boom uitsluitend op zoek naar kandidaten met ruime ervaring binnen de arbeidsbemiddeling met minimaal hbo werk- en denkniveau. Omdat persoonlijkheid doorslaggevend is, is het belangrijk dat jij je in de volgende omschrijving herkent.

'Het ondernemerschap zit me in het bloed. Ik houd van zelfstandig werken en ben zeer resultaatgericht. Return on investment is mijn motto, maar dat bedoel ik niet in financiële zin. Kwaliteit gaat absoluut boven kwantiteit! Overigens vind ik het wel prettig om te kunnen klankborden met andere specialisten in mijn branche. Samen kom je toch tot een beter resultaat. Natuurlijk ben ik dienstverlenend en heb ik doorzettingsvermogen. Incasservermogen trouwens ook! Al deze vaardigheden samen maken een bedrijf tot een succes. Verder ken ik mijn verantwoordelijkheden en daar handel ik ook naar. Maar bovenal leef ik mij in mijn kandidaten en opdrachtgevers in. Het draait immers om het vinden van de juiste match.'

Contactgegevens

Krijg je energie na het lezen van deze tekst? En voel jij je aangetrokken tot deze uitdaging? Neem dan contact op met Vincent van der Veen via 06-15087641 of vincent@boomws.nl.

Kijk ook op <http://www.boomws.nl/> voor meer informatie.